

### 1

## Contenu de la formation

Partez à la conquête de vos clients avec l'outil le plus **accessible, rapide** et le **moins onéreux** : le TÉLÉPHONE

- Apprenez à vous préparer le mieux possible... pour être confiant & gagnant!
- Téléphonnez en adoptant de précieuses astuces
- Utilisez des réponses percutantes aux objections
- Mettez en avant les éléments clefs pour être convaincant
- Concluez par une rencontre-client: « cueillez le fruit tant qu'il est mûr »
- Effectuez vos suivis & vos devoirs, gages de vos ventes actuelles et futures

### 2

## Moyens

- Formation en français, anglais ou bilingue
- Interactivité, mise en pratique
- Dossier complet remis à chaque participant
- Formations interactives basées sur des expériences terrain par des praticiens de la vente
- Outils mis en place collectivement

### 3

## Résultats et avantages

- En participant activement aux ateliers organisés par Clientis, vous disposez d'**outils concrets** vous permettant d'être à l'aise et confiant avec l'outil téléphonique
- Vous gagnez du temps dans vos démarches !
- Nos formations sont **admissibles au titre de la loi sur les compétences** (ancienne loi 1%)