

Présentations gagnantes, ventes gagnées !!! Comment avoir un meilleur impact sur vos clients ?

1

Contenu de la conférence

- Identifier les besoins spécifiques de vos prospects
- Adopter une approche questionnante et qualifiante
- Bâtir un argumentaire convaincant

2

Moyens

- Conférence en français, anglais ou bilingue
- Interactivité, mise en pratique
- Dossier remis à chaque participant
- Formations interactives basées sur des expériences terrain par des praticiens de la vente
- Outils mis en place collectivement

3

Résultats et avantages

- Vous disposez **d'outils concrets** pour être plus efficace en vente
- Vous gagnez en efficacité et en performance !
- Vous concluez vos ventes plus rapidement !
- Nos formations sont déductibles au titre de la loi du 1%

Contactez-nous ! **514 832-0811**
info@clientis.ca / www.clientis.ca

