

SOLUTION de COACHING PERSONNALISÉ en VENTE

A. AVANTAGES DE NOTRE SOLUTION DE COACHING:

- Transfert de connaissances concret grâce à des moyens pédagogiques gagnants : Notre présidente et formatrice agréée a été honorée par le **prix d'excellence MPI** pour ses réalisations au sein de Clientis et le **taux de satisfaction** des participants à nos formations se situe autour de **90 %** année après année
- Application réelle des notions vues en formation grâce à l'enthousiasme et le côté pratique des formateurs **PRATICIENS DE LA VENTE** (et non théoriciens)
- Augmentation des ventes
- **Gain de temps** dans les procédures de vente
- Image professionnelle rehaussée
- Homogénéité d'un vendeur à l'autre
- **Rentabilité commerciale accrue** grâce à l'augmentation de la performance individuelle des vendeurs
- Formations susceptibles d'être **déductibles dans le cadre de la loi sur les Compétences (anc. Loi 1%), Certificat d'agrément EMPLOI-QUÉBEC numéro 0053406**

B. CONTENU :

C. FORMAT :

Nous préconisons **plusieurs sessions de demi-journées ou de journées non consécutives** afin de mieux assimiler la matière et pour accumuler les questions et les points nébuleux à traiter lors de la session prochaine.

- Durée: Sessions de demi-journées ou de journées complètes
- Horaire: 9h à 12h et/ou 13h à 16h
- Lieu : à nos bureaux dans le cas d'un coaching personnalisé donné à 1 participant
- Pausas de 15 minutes en matinée et en après-midi (dans la salle), 1 heure pour le dîner pour les formations d'une journée

D. MOYENS PÉDAGOGIQUES :

- **Outils de vente** élaborés pendant le coaching, ce qui **implique le participant** et l'incite à réutiliser les outils qu'il conçoit
- **Interaction continue** entre le participant et le formateur (formule participative qui implique & motive l'apprenant)
- **Exercices et simulations** pour concrétiser les notions inculquées
- Utilisation d'exemples concrets pour faciliter le transfert de connaissances
- Formateurs **dynamiques** et toujours **impliqués sur le terrain** grâce aux services d'impartition de vente offerts par Clientis, Développement d'Affaires Inc. Nous offrons des formations intégrant les spécificités du **monde actuel de la vente**

E. INVESTISSEMENT INCLUANT :

- **Préparation** du coaching
- **Réalisation** du coaching
- **Attestation de coaching personnalisé**
- Investissement : **495 \$** pour le diagnostic initial

595 \$ pour la réalisation du coaching, par personne, par session de demi-journée (3 heures)

OPTIONS PERSONNALISÉES À LA CARTE :

- **Option Coaching** supplémentaire individuel de 3 heures à nos bureaux dans l'année qui suit : **495 \$** par personne, tarif dégressif à partir de 5 personnes
- **Option Suivi par courriel** (5 personnes et moins) 1 fois par mois pendant 6 mois : forfait global de **195 \$**
- **Option Client Mystère** : **795 \$** par apprenant

F. CLAUSES :

- Condition de paiement pour 2017
- Cette offre de services est valide dans les 10 jours ouvrables après l'avoir soumise au client
- Solution de formation payable avant chaque session
- Intérêt de retard de 2% mensuel
- Taxes en sus

G. ACCORDS :

- Une facture vous sera émise sur acceptation écrite (par courriel) de cette solution de coaching terrain

Merci pour votre confiance!

Optez pour un partenaire qui connaît déjà votre culture d'entreprise, vos valeurs, et qui saura mettre en pratique des interventions rapides, concrètes et perspicaces !!!

Clientis a les solutions et l'expérience pour :



Représentation complète, prospection téléphonique, commercialisation événementielle, blitz/missions commerciales, Wowtel[®] = des appels mystères pertinents, nettoyage de bases de données, projets spéciaux, etc.



*Formation de vente, relationnel commercial, sollicitation TeleFun[®], tourisme – hôtellerie, etc.
1 demande entrante = 1 vente fermée
Présentation gagnante = impact et vecteur de vente
Wowtel[®] = des appels mystères pertinents*



Consultation vente et CRM, étude de marché, étude de satisfaction, opérations de clients mystères, gestion de base de données, etc.

Clientis, pour accélérer vos ventes !!!

Contactez-nous! 514 832-0811 | 1 844-832-0811
info@clientis.ca | www.clientis.ca